

ทับทิม

Thun Hoon
Circulation: 100,000
Ad Rate: 550

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: จันทร์ 14 กุมภาพันธ์ 2565

ปีที่: 19

ฉบับที่: 4414

หน้า: 5(ล่าง)

Col.Inch: 44.96

Ad Value: 24,728

PRValue (x3): 74,184

ศิลปิน: ชาว-ดำ

หัวข้อข่าว: WGEตั้งเป้ารายได้โต50%ประมุลงานใหม่เต็มพอร์ต

#WGE #ทับทิม - WGE มองทิสทางอุตสาหกรรมหมากก่อสร้างฟื้นตัวมากขึ้น ลุยประมุลงานตั้งแต่ต้นปีตั้งเป้าโยงงานเต็มพอร์ตปีนี้ไม่ต่ำกว่า 3,000-4,000 ล้านบาท จากปัจจุบันมีงานในมือกว่า 2,600 ล้านบาทเตรียมรับรู้รายได้ปีนี้ประมาณ 70%พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 2565 เติบโต 30-50%

นายเกรียงศักดิ์ บัวนุ้ม ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เวล เกรด เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ WGE ผู้ให้บริการรับหมากก่อสร้างอาคารและสิ่งปลูกสร้างประเภทต่างๆ ทั้งภาครัฐและเอกชน เช่น คอนโดมิเนียมแนวราบและแนวสูง โรงพยาบาล อาคารสำนักงาน เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงไตรมาสที่ 1/2565 คาดว่าจะปรับตัวดีขึ้นมากกว่าปีที่ผ่านมา ตามอุตสาหกรรมก่อสร้างในประเทศที่เริ่มปรับตัวดีขึ้น รวมถึงสถานการณ์โควิด-19 สายพันธุ์ "โอไมครอน" ไม่ได้มีผลกระทบที่รุนแรง

● ประมุลงานใหม่

โดยบริษัทได้มีการเข้าประมุลงานเพิ่มอย่างต่อเนื่องไตรมาสละไม่ต่ำกว่า 5-10 โครงการ มูลค่าต่อโครงการประมาณ 200-300 ล้านบาท ปัจจุบันเริ่มมีความชัดเจนในด้านการประมุล

WGEตั้งเป้ารายได้โต50% ประมุลงานใหม่เต็มพอร์ต



เกรียงศักดิ์ บัวนุ้ม

งานมากขึ้น แต่ยังไม่สามารถเปิดเผยรายละเอียดได้ เนื่องจากยังไม่ได้ออกรายละเอียดและไม่แจ้งต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ทั้งปี 2565 บริษัทหวังว่าจะมีงานใหม่เข้ามาเพิ่มประมาณ 3,000-4,000 ล้านบาท จากปัจจุบันบริษัทมีงานที่รอรับรู้รายได้ (Backlog) ณ สิ้นปี 2564 ประมาณ 2,600 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ปีนี้ประมาณ 70%

"บริษัทอยากเติมงานเข้า Backlog ในแต่ละไตรมาส เนื่องจากมีการส่งมอบงานหมดไป ปีหนึ่งก็ตกประมาณ 3,000-4,000 ล้านบาท ซึ่งถือว่าเป็นภาระหน้าที่ของฝ่ายบริหารของบริษัท ต้องหางานเข้ามาให้ได้ อย่างน้อยต้องเติม Backlog ให้อยู่ที่ระดับ 3,000 ล้านบาท ซึ่งจะเป็นตัวกระตุ้นรายได้ของปีถัดไปว่าจะยังสามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง" นายเกรียงศักดิ์ กล่าว

● เพิ่มสัดส่วนเอกชน

นอกจากนี้บริษัทยังลุยทำงานสร้างอาคารพักอาศัยในระดับพรีเมียมโครงการ ONEDER KASET ติบหน้าไปกว่า 35% ปัจจุบันสัดส่วนงานภาครัฐของบริษัท ยังเป็นสัดส่วนรายได้หลักมากกว่า 50% ซึ่งบริษัทมุ่งหวังที่จะกระจายพอร์ตสัดส่วนงานไปสู่ภาคเอกชนมากขึ้น ซึ่งปี 2565 นี้บริษัทเริ่มมีความมั่นใจว่าภาคอุตสาหกรรม อสังหาริมทรัพย์จะเริ่มปรับตัวขึ้นมีการเรียกประมุลงานมากขึ้น โดยบริษัทมุ่งหวังว่าสัดส่วนรายได้ในขนาดงานภาครัฐและภาค

เอกชนจะอยู่ที่ระดับใกล้เคียงกัน

โดย WGE เป็นผู้รับจ้างโดยตรง (Main Contractor) ในงานส่วนใหญ่มีความเชี่ยวชาญงานอาคารเป็นพิเศษ โดยเฉพาะโรงพยาบาล คอนโดมิเนียม อาคารสำนักงาน และที่สำคัญยังมีโรงงานผลิตชิ้นส่วนเป็นของตัวเองเพื่อซัพพอร์ทงานก่อสร้างอีกด้วย โดยลูกค้ามีทั้งภาครัฐและเอกชน เช่น การไฟฟ้านครหลวง, การประปาส่วนภูมิภาค, SPALI, SIRI, ALL, OH เป็นต้น

● รายได้ปีนี้โต 30-50%

ตั้งแต่ต้นปีที่ผ่านมาถือว่ามีการแข่งขันที่สูงเพราะในปี 2565 บริษัทมองว่าตั้งแต่ช่วงต้นปีนี้มีปริมาณงานออกมาอย่างต่อเนื่อง เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมาถือว่ามีปริมาณงานออกมาน้อยมาก ซึ่งบริษัทเองได้เข้าร่วมประมุลมากขึ้น โดยในช่วงไตรมาสที่ 2/2565 น่าจะเริ่มคลี่คลาย เนื่องจากผู้รับหมากแต่ละรายได้รับงานเข้าสู่ บริษัทไปแล้วมากพอสมควรทำให้การแข่งขันในช่วงนั้นจะเริ่มน้อยลง

อย่างไรก็ตาม บริษัทตั้งเป้ารายได้ปี 2565 คาดว่าจะเติบโตเพิ่มขึ้นไม่ต่ำกว่า 30-50% เมื่อเทียบกับปี 2564 เนื่องจากปริมาณงานในมือ (Backlog) ของบริษัทที่มีอยู่ปัจจุบันจะสามารถรับรู้รายได้ได้อย่างต่อเนื่อง